PRIMERA PARTE: Persona emprendedora

Las personas emprendedoras se caracterizan por poseer unas cualidades que determinan ese carácter activo y dinámico que es necesario para iniciar esta aventura del autoempleo. Estas cualidades personales han de estar acompañadas de un conocimiento e información del mercado en el cual la persona emprendedora va a actuar, ya que necesita planificar su actividad empresarial sobre dichos cimientos como base de un buen funcionamiento del negocio. Por ello, estas personas dispuestas a crear una empresa deben ser conscientes de que las siguientes características que se enumeran son las que deben conformar su carácter. Hay que aprovechar las que se poseen y trabajar para desarrollar las que no se posean tanto. ¿Cuál es el perfil de una persona emprendedora? La persona emprendedora se caracteriza por:

Tener iniciativa. Esto es ser capaz de iniciar nuevos proyectos, venciendo los miedos y las dificultades.

Tener creatividad. La creatividad es una capacidad muy valorada por la importancia que tiene en la resolución de problemas. Aporta potencial de innovación y supone un elemento diferenciador.

Tener ilusión. El entusiasmo y la motivación serán nuestro mejor combustible, especialmente en los primeros pasos.

Tener confianza. Eso implica afrontar con ánimo las épocas menos buenas y tener claro en todo momento que nada se consigue en un día ni dos.

Ser observador. El análisis sistemático del entorno permite detectar oportunidades, anticiparse a los cambios y obtener información para fundamentar la toma de decisiones.

Saber tomar decisiones. Saber optar por las decisiones más adecuadas a las exigencias de cada situación tiene que ver con disponer de la información suficiente para reducir al máximo la incertidumbre y conocer las consecuencias que puedan derivarse de las decisiones adoptadas.

Querer aprender. Es conocer nuestras limitaciones y esforzarnos por aprender lo que no sabemos. Muchos emprendedores han adquirido el conocimiento a través de la experiencia, pero después la han complementado con cursos y seminarios. También existen muchos casos de emprendedores que parten con unos conocimientos previos a su experiencia.

Ser paciente. La paciencia será nuestra mejor aliada. Las personas emprendedoras deben saber que crear y hacer crecer algo es un tema de plazos y que éstos suelen ser largos. Las historias de éxito en poco tiempo o sin esfuerzo pueden existir, pero son la excepción a la regla y no el patrón general.

Capacidad de trabajo y perseverancia. Ser capaz de trabajar intensamente, con gran dedicación y esfuerzo, afrontando los retos con decisión.

Capacidad de afrontar riesgos. Fuerza psicológica para aguantar las presiones e insistir, ser constante a pesar de la incertidumbre. Las situaciones ambiguas y los cambios continuos del entorno exigen una capacidad permanente de respuesta basada en riesgos calculados.

Facilidad para las relaciones humanas. Muy importante para tratar con clientes, financieros y proveedores, y mucho más importante para las relaciones con los empleados y, en general, para el trabajo en grupo. La importancia de la comunicación se justifica con el siguiente dato: aproximadamente el 90% del tiempo lo empleamos en comunicarnos con los demás.

Tener capacidad de motivación. Determinar las causas que impulsan a las personas a actuar en uno u otro sentido es fundamental si se pretende que con su esfuerzo contribuyan a lograr el éxito.

Tener capacidad de planificar y organizar. Tener visión de futuro, establecer planes a medio y largo plazo y prever los recursos y necesidades según esos planes, son claves para alcanzar el éxito.

RESPONDE:

1) Además de las características expuestas, ¿hay alguna otra que creas necesaria?

2) De entre las características de las personas emprendedoras, busca las 4 que más se adaptan a tu personalidad, y las 4 que menos.

3)¿Cómo reforzarías éstas cualidades (las que menos se adaptan) en tí?

Recuerda que ser así no es garantía de éxito (nada lo es), pero es un elemento clave del mismo. Medita sobre ello y cultiva esas cualidades.

***Realiza el Test para valorar la Capacidad Emprendedora. Descargar la hoja de respuestas, y sigue las instrucciones.**

Continua a la siguiente hoja…

SEGUNDA PARTE: La capacidad empresarial

Supone la presencia de rasgos emprendedores. Es decir, que todos los hombres y mujeres empresarios son emprendedores, pero no todos los hombres y mujeres emprendedores son empresarios.

Aunque no exista una definición concreta de persona emprendedora y tratándose de un concepto amplio, sí podemos realizar una aproximación de su perfil ideal: ***Es la persona capaz de identificar una necesidad, de reunir los recursos necesarios y de emprender las acciones oportunas para poner a disposición de la población aquellos bienes o servicios que satisfagan tal necesidad***.

A esta definición habría que añadir que los empresarios debemos estar continuamente obligados a asumir riesgos y acciones que dinamicen nuestra empresa y que busquemos nuevas oportunidades en un mercado en continuo cambio. Esto incluye también la formación, tanto de los empresarios como del personal.

Respecto a las capacidades o aptitudes personales destacamos:

- Habilidades organizativas y de coordinación.
- Adaptación a los cambios.
- Liderazgo.
- Aptitudes negociadoras.
- Competitividad.
- Capacidad de trabajo.
- Resistencia física.

RESPONDE

4) Relaciona cada una de estas capacidades o aptitudes con una tarea o labor que realices en tu vida cotidiana.

Continúa a la siguiente hoja.

El mundo empresarial es cada vez más complejo, por lo que los empresarios necesitamos cada vez más estar bien informados y comunicados. Además se precisan conocimientos, aunque sean básicos, en campos tan diversos como son organización, planificación, marketing, dirección, ventas, mercados, entornos, nuevas tecnologías, informática, fiscalidad, relaciones laborales, etc. Pero realmente no es tan importante ser un experto en todas estas áreas, sino que nos bastará con poseer suficientes nociones sobre las mismas, que le permitan identificar problemas y poder dialogar con profesionales, entenderles, razonar y tomar decisiones.

RESPONDE:

5) Piensa en un día de tu vida y contesta con verdadero (V) o falso (F) si te ves identificada con las siguientes actividades, por favor responder con sinceridad:

____Sabes cuáles son los ingresos de tu familia.
____Realizas las compras diarias, semanales y mensuales.
____Tienes un presupuesto al que debes ceñirte.
____Organizas el trabajo diario de casa.
____Repartes tareas entre la familia.
____Sabes en cada momento el saldo de tu presupuesto (ingresos – gastos)
____Conciertas citas con médicos.
____Acudes a actividades extraescolares de tus hijos.
____Te relacionas con amigos, padres de familia.
____Has organizado el cumpleaños de alguien.
____Felicitas a tus seres queridos en fechas señaladas (cumpleaños, santo)
____Te buscan para que realices algo que sabes hacer bien (tartas, coser, arreglar un ordenador,)

RESPONDE:

6) ¿Crees que hay mucha diferencia entre organizar una empresa y organizar una familia? Anota al menos 2 diferencias y 2 similitudes y debátelo con el resto de la clase.

Evidencia: Respuesta a las preguntas y Test.